



## ECOLE DE GESTION ET DE COMMERCE EGC DE BASSE NORMANDIE

### Objectifs de la formation

- > Former en 3 ans des cadres et collaborateurs d'entreprise polyvalents en Gestion et Commerce.
- > « Apprendre l'entreprise » autour de 5 pôles de compétence : marketing et action commerciale, gestion, management, international et culture d'entreprise.

### Métiers visés

- > Responsable commercial, Conseiller bancaire, Assistant Chef de produit
- > Assistant export, Chef de secteur, Acheteur, Responsable comptable
- > Conseiller financier, Assistant de gestion, Contrôleur de gestion

### Conditions d'accès

**En 1ère année :** Etre titulaire du baccalauréat et être admis au concours d'entrée.

**En 2ème année par admission parallèle :** Etre titulaire d'un titre Bac+2 / +3 et être admis au concours d'entrée.

### Parcours de formation

- > La durée de la formation sera de **3 à 4 ans** (1 année sandwich à l'étranger)
- > Choix du parcours : **étudiant ou apprenti** à partir de la deuxième année
- > Possibilité d'un parcours international avec une année en université à l'étranger (accords internationaux avec de nombreux partenaires)
- > Nombreux stages d'application en entreprise (10 mois sur les 3 ans)

### Modalités de financement

**Cette formation peut être financée dans le cadre de :**

- > De l'alternance sous statut apprenti à partir de la deuxième année.
- > D'un financement individuel (étudiant ou non)
- > Possibilité de bourses de l'Education Nationale et bourses pour les séjours à l'étranger
- > D'un Congé Individuel de Formation (CIF) (salariés ou demandeurs d'emploi)  
Nos conseillers spécialisés vous apporteront toutes informations utiles sur ces diverses possibilités

### Validation

L'EGC délivre 3 diplômes à l'issue des trois années d'études :

- Le diplôme Bac + 3 de l'EGC de Basse-Normandie visé par le Ministère de l'Education Nationale
- La certification "Responsable en marketing, commercialisation et gestion" inscrite au RNCP à niveau II (Bac+3/+4)
- Le "bachelor in business & management" délivré par le Réseau National des EGC

### Lieux de formation

Saint-Lô – 86 rue de l'exode 50000 Saint-Lô

Groupe FIM  
Agneaux  
02 33 77 86 77

Cherbourg  
Octeville  
02 33 78 86 88

Granville  
02 33 91 21 30

Saint-Lô  
02 33 77 43 50

IMP  
Caen  
02 31 44 32 11

Lisieux  
02 31 61 19 55

## CONTENU DE LA FORMATION

Pole marketing & action commerciale	Pole gestion
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Marketing</li> <li>• Prospection et négociations commerciales</li> <li>• Merchandising</li> <li>• Logistique</li> <li>• Calculs commerciaux</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Comptabilité générale</li> <li>• Analyse et gestion financière</li> <li>• Contrôle de gestion</li> <li>• Gestion budgétaire</li> <li>• Statistiques</li> <li>• Informatique et NTIC</li> </ul>
Pole management	Pole politique d'entreprise et de développement personnel
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Management</li> <li>• Conduite de réunion</li> <li>• Conduite de projet</li> <li>• Gestion du temps</li> <li>• Gestion du stress</li> <li>• Ressources humaines</li> <li>• Développement personnel</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Droit</li> <li>• Politique générale et stratégie</li> <li>• Communication orale</li> <li>• Communication écrite</li> <li>• Création d'entreprise</li> <li>• Economie</li> <li>• Qualité</li> </ul>
Pole international	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Enseignement de 2 langues vivantes (anglais et espagnol ou allemand)</li> <li>• Commerce international</li> <li>• Stage à l'étranger (sauf apprentis) Nombreuses possibilités d'options à l'étranger en universités partenaires</li> </ul>	

### Les stages

Les étudiants mettent en application les enseignements lors des stages en entreprises répartis tout au long des 3 années de scolarité.

**Stage ouvrier** : d'une durée de 15 jours, il est effectué dès septembre lors de la première année dans une unité de production.

**Stage tertiaire** : d'une durée de 4 à 5 semaines, il est effectué en janvier de la première année et consiste en une découverte des fonctions administratives et commerciales de l'entreprise.

**Stage action commerciale** (sous statut étudiant uniquement) : d'une durée de 8 semaines, il est effectué en janvier et février de la deuxième année dans le service commercial de l'entreprise.

**Stage à l'étranger** (sous statut étudiant uniquement) : d'une durée de 8 à 16 semaines, il est effectué entre la deuxième et la troisième année dans un pays non francophone.

**Stage cadre** (sous statut étudiant uniquement) : d'une durée minimale de trois mois, il finalise la formation, au terme de la dernière année d'études à l'Ecole de Gestion et de Commerce de Basse-Normandie. C'est aussi le tremplin pour intégrer le monde professionnel dès la sortie de l'Ecole.